

## **Responsable Regional zona NOA**

Compañía líder en la introducción de soluciones innovadoras en el mercado de productos industriales y productos para la agricultura, se seleccionará un/a Responsable regional de servicio técnico para trabajar en la zona de NOA.

Sus principales responsabilidades serán:

- Elaborar y llevar a cabo un plan de desarrollo técnico de su región alineado con la estrategia del negocio.
- Dar soporte técnico comercial a la estructura comercial y a todo el canal de acceso al mercado.
- Armar y ejecutar planes de capacitación técnica y de posicionamiento de productos al área comercial.
- Elaborar el material técnico comercial y distribuirlo a las áreas comerciales para mantener actualizado el nivel técnico de toda la red.
- Interactuar de manera constante con los referentes técnicos, productores y agricultores de la zona.
- Gestionar y ejecutar los reclamos técnicos comerciales de la región asignada.
- Contribuir y coordinar en forma conjunta con el área de marketing las oportunidades del mercado.
- Participar en eventos técnicos zonales y nacionales para estar actualizado en los principales cultivos del país.

La búsqueda se orienta a Ingenieros Agrónomos o egresados de carreras afín, con matrícula habilitante, que cuenten con expertise en el negocio y sólidos conocimientos técnicos en los principales cultivos. Se valorará personas entusiastas, proactivas y que cuenten con habilidades para las relaciones interpersonales.

La empresa ofrece excelentes condiciones de contratación, trabajo en equipo y muy buenas oportunidades de proyección profesional. Tipo

de contratación: Relación de dependencia. Disponibilidad: Fulltime.  
Zona de trabajo: NOA. Zona de Residencia: Salta o Tucumán

Interesados enviar tu CV y remuneración pretendida  
a [h.ravenna@agrositio.com](mailto:h.ravenna@agrositio.com) con asunto Ref. 2420.

## **Responsable Regional zona NEA**

Compañía líder en la introducción de soluciones innovadoras en el mercado de productos industriales y productos para la agricultura, se encuentra en la búsqueda de un/a Responsable regional de servicio técnico para trabajar en la zona de NEA.

Sus principales responsabilidades serán:

- Elaborar y llevar a cabo un plan de desarrollo técnico de su región alineado con la estrategia del negocio.
- Dar soporte técnico comercial a la estructura comercial y a todo el canal de acceso al mercado.
- Armar y ejecutar planes de capacitación técnica y de posicionamiento de productos al área comercial.
- Elaborar el material técnico comercial del portafolio y distribuirlo a las áreas comerciales para mantener actualizado el nivel técnico de toda la red.
- Interactuar de manera constante con los referentes técnicos, productores y agricultores de la zona.
- Gestionar y ejecutar los reclamos técnicos comerciales de la región asignada.
- Contribuir y coordinar en forma conjunta con el área de marketing las oportunidades del mercado.
- Participar en eventos técnicos zonales y nacionales para estar actualizado en los principales cultivos del país.

La búsqueda se orienta a Ingenieros Agrónomos o egresados de carrera afín, con matrícula habilitante, que cuenten con expertise en el negocio y sólidos conocimientos técnicos en los principales cultivos. Se valorará personas entusiastas, proactivas y que cuenten con habilidades para las relaciones interpersonales.

La empresa ofrece excelentes condiciones de contratación, trabajo en equipo y muy buenas oportunidades de proyección profesional. Tipo de contratación: Relación de dependencia. Disponibilidad: Fulltime. Zona de trabajo: NEA. Zona de Residencia: Reconquista, Bandera o San Justo.

Interesados enviar tu CV y remuneración pretendida a [martina@agrositio.com](mailto:martina@agrositio.com), con asunto Ref.2421.

### **Comercial de Granos - Paraná, Entre Ríos**

Empresa con firme presencia en el sector agro-industrial incorporará un Comercial de granos e insumos a su equipo de trabajo en la zona de Entre Ríos.

Sus responsabilidades serán:

- Generar negocios de originación de granos y comercialización de insumos, posicionando a la empresa en la zona.
- Llevar adelante el plan de ventas con los objetivos asignados.
- Trabajar en el desarrollo de la nueva oficina.
- Ampliar la cartera de clientes de la zona.

Principales tareas a desarrollar:

- Recorrer los clientes de la zona de influencia, fortalecer, incrementar y fidelizar la red creada.

- Asesorar técnica y comercialmente a clientes de alto valor, dando a conocer los beneficios de los productos comercializados por la empresa.
- Generar visitas a clientes para detectar oportunidades, presentar productos y ofrecer soluciones.

La búsqueda se orienta a graduados de Ingeniería Agronómica o carreras afines, con matrícula habilitante, con sólida experiencia en originación de granos y venta de insumos. Se valorará perfiles proactivos, con buen manejo de trabajo en equipo y conocimientos avanzados del paquete Office. Disponibilidad FullTime. Tipo de Contratación: Relación de Dependencia + Bonificaciones anuales. Zona de Trabajo: Entre Ríos. Lugar de Residencia: Paraná, Entre Ríos.

Interesados enviar CV con el asunto Ref 2419 a [milagros@agrositio.com](mailto:milagros@agrositio.com), indicando remuneración pretendida.

### **Profesional para Inscripción INASE**

Se seleccionará un Ingeniero Agrónomo o egresado de carrera afín, con matrícula habilitante, para realizar inscripción en INASE - RNCyFS para fitomejoramiento y producción de semillas de cannabis medicinal y registro de variedades. Interesados enviar CV a [sergiomcarullo@gmail.com](mailto:sergiomcarullo@gmail.com)

### **Profesional para Investigación y Desarrollo Regional.**

Para empresa del mercado de agroquímicos, se seleccionará un/a Profesional, Ingeniero Agrónomo o egresado de carrera afín, para trabajar en el área de Investigación y Desarrollo, desempeñándose desde Argentina hacia Uruguay, Paraguay y Bolivia.

Sus principales responsabilidades serán: a) Asegurar el desarrollo de nuevos productos de acuerdo con la legislación vigente. b) Contratar, dar seguimiento, procesar los datos y presentar los ensayos de eficacia. c) Preparación de los informes de las visitas de los ensayos d)

Organizar visitas técnicas a ensayos de eficacia. e) Elaborar el Dossier Técnico, con el adecuado posicionamiento técnico y recomendaciones de uso del producto. f) Preparar toda la información técnica de los productos para entrenamientos y, g) otras funciones propias del área de Investigación + Desarrollo, realizadas siempre de acuerdo con políticas corporativas.

La búsqueda se orienta a un/a Ingeniero Agrónomo o egresado de carrera afín, con matrícula habilitante, con por lo menos 5 años de experiencia en el área de desarrollo de productos para la protección de cultivos y, con conocimientos probados de todas las funciones descriptas líneas arriba. Es ideal poseer una Maestría y/o Doctorado en fitopatología, ciencias de las malezas, fisiología vegetal o en otras calificaciones relacionadas con Investigación y Desarrollo.

Para desempeñar estas funciones, se requieren sólidos conocimientos de producción y experimentación agrícolas, de análisis de datos (análisis estadísticos) y de las legislaciones vigentes en los países sobre procesos de registros de fitosanitarios de la región marcada. Para esta posición específica, se requieren conocimientos de productos biorracionales como reguladores de crecimiento, bioestimulantes y productos biológicos.

Se requiere buen dominio del idioma inglés y la disponibilidad para realizar frecuentes viajes de trabajo, que le insumirán del 60 al 70 % de su tiempo.

La radicación ideal es en Buenos Aires. No obstante, se tendrán en cuenta candidatos acordes, que estén actualmente en otras regiones.

Interesados enviar CV a [seleccion@chagro.com.ar](mailto:seleccion@chagro.com.ar), indicando Ref. 187.

### **Representante Técnico Comercial - CABA**

Para importante empresa dedicada a la producción y comercialización de agroinsumos con fuerte presencia en el mercado nacional, se seleccionará un Representante técnico comercial para la zona de CABA.

Principales responsabilidades a desarrollar:

- Coordinar y ejecutar todas las acciones comerciales propuestas por la empresa a fin de desarrollar el portfolio en la zona asignada.
- Realizar Asesoraría comercial a clientes de alto valor, dando a conocer los beneficios de los productos comercializados por la empresa.
- Evaluar y seleccionar nuevos distribuidores con el objetivo de optimizar la presencia y cobertura comercial de la empresa.
- Trabajar en equipo en pos de lograr los objetivos de ventas propuestos.
- Llevar adelante la venta de productos y seguimiento de cobranzas.

La búsqueda se orienta a un/a Ingeniero Agrónomo o egresado de carreras afines, con matrícula habilitante y disponibilidad para viajar. Proactivo, entusiasta, con orientación a resultados y experiencia en el área comercial.

Tipo de contratación: Relación de dependencia. Modalidad: Fulltime.  
Zona de residencia: CABA y alrededores

Interesados enviar CV a [corina@agrositio.com](mailto:corina@agrositio.com), indicando Ref. 2416.

### **Ejecutivo Comercial, Santiago del Estero**

líder mundial en el abastecimiento, procesamiento y suministro de oleaginosas y productos e ingredientes derivados de granos, Se encuentra en la búsqueda de un Ejecutivo Comercial para la zona de Bandera, Santiago del Estero.

Principales responsabilidades:

- Gestión integral comercial de la cartera de clientes asignadas según su recorte territorial.
- Atención comercial de agronegocios (Originación & Fertilizantes).

- Fidelización de los clientes asignados.
- Desarrollo de nuevas cuentas.
- Seguimiento de indicadores.
- Elaboración de reportes de gestión según corresponda.

La búsqueda se orienta a profesionales provenientes de la carrera de Ingeniería Agrónoma o egresados de carrera afín, con matrícula habilitante y al menos dos años de experiencia en el área comercial. Se valorará conocimiento de los canales productivos tanto del negocio de Originación como el de fertilizantes. Buscamos un perfil con buen manejo de herramientas informáticas (paquete Office), nivel de inglés intermedio y que posea carnet de conducir habilitado. Se valora conocimiento de SAP. Tipo de contratación: Relación de dependencia. Disponibilidad: Fulltime.

Zona de trabajo: Bandera, Santiago del Estero. Zona de residencia: Bandera, Tostado, Villa Mineti y Reconquista.

Interesados enviar CV a [martina@agrositio.com](mailto:martina@agrositio.com), indicando Ref 2417.

## Alimentos

### **Responsable de frigorífico ciclo 2 y 3 cerdo (embutidos y chacinados)**

La búsqueda está destinada a Ingeniera/o en Alimentos o Lic. En tecnología de los alimentos, con matrícula habilitante, para ser responsable de una fábrica de desposte, embutidos y chacinados radicada en Cañada de Gómez, provincia de Santa Fe.

Funciones a desempeñar: Planificar, implementar, controlar y supervisar la producción. Control en recepción y carga, tanto minorista como

mayorista, reportes de producción, gestión de RRHH, garantizando que se cumplan los procesos de calidad, higiene y seguridad.

La búsqueda se orienta a una persona proactiva, con habilidad analítica y buenas relaciones interpersonales, capacidad de organización, planificación y trabajo en equipo. Es requisito tener conocimientos en sistemas de gestión (BPM, HACCP, 5S, etc).

Se requiere disponibilidad horaria full time, radicarse en Cañada de Gómez (Santa Fe) o zonas aledañas.

Aquellos interesados favor de enviar CV a [fluzzi@apkingeneria.com](mailto:fluzzi@apkingeneria.com), indicando remuneración

pretendida y Asunto: Responsable de Calidad.

### **Analista coordinación Sistemas de Gestión. Planta Gral. Rodríguez, Bs. As.**

Para ingeniero/a en Alimentos o Lic. En C. y Tecnología de los alimentos, con matrícula habilitante. La búsqueda se orienta en un analista para integrar el área de Coordinación de Sistemas de Gestión.

Funciones a desempeñar: Implementación de sistemas de gestión, así como también en la aplicación de metodologías y herramientas de gestión de calidad, promoviendo la mejora continua de manera de contribuir al logro de objetivos.

Las tareas principales de la posición se ven integradas por: Asistir a los sectores productivos y de servicios en la implementación de herramientas de gestión de calidad y recursos para tareas especiales, tales como:

- Realizar auditorías internas, verificando posteriormente la efectividad de acciones correctivas implementadas a partir de la detección de desvíos en los sectores.
- Capacitar al personal en materia de normativas propias del Sistema, así como también en la aplicación de herramientas y metodologías de gestión de calidad.



- Mantener actualizada la información documentada (instructivos, procedimientos, anuales, planes, entre otros) dentro del Sistema de Documentación Electrónica.
- Colaborar en el diseño, confección y carga de información del tablero de control del sector, facilitando la gestión diaria y el seguimiento de los indicadores.
- Brindar soporte en el desarrollo de auditorías externas, para el mantenimiento de las certificaciones y acreditaciones.

Será fundamental para esta posición contar con facilidad para el trabajo en equipo, capacidad de planificación, motivación para el aprendizaje y orientación a la mejora continua. Se ofrecen excelentes condiciones de contratación. Lugar de trabajo Planta General Rodríguez.

Beneficios: Posibilidad de compra de productos de la empresa a precio diferencial. Comedor en planta. Servicio de vending. Regalos en fechas especiales. Kit con útiles escolares. Gympass. Campus de formación virtual.

Aquellos interesados favor de postularse en

[https://hiringroom.com/jobs/get\\_vacancy/6148b8d544451716004cb74c/candidates/new](https://hiringroom.com/jobs/get_vacancy/6148b8d544451716004cb74c/candidates/new)

## **Analista de Calidad**

Empresa distribuidora GDN AR busca sumar a su equipo de trabajo Analista de Calidad de

Alimentos para el Centro de Distribución ubicado en Moreno.

Funciones a desempeñar:

- Garantizar la seguridad e inocuidad alimentaria, el cumplimiento del CAA y otras normativas

aplicables a alimentos y a productos no alimenticios.

- Monitoreo de la recepción, almacenamiento, manipulación y despacho.
- Monitoreo de estándares de limpieza
- Desarrollo de proveedores y análisis de reclamos
- Cultura de mejora continua
- Elaboración de KPI's
- Participación en auditorías internas

Perfil: La búsqueda está orientada hacia un/a profesional en el campo de la Alimentación (Ingeniero/a en Alimentos o Licenciado/a en Tecnología de los Alimentos) con matrícula habilitante, con dos años de experiencia en industrias alimentarias, servicios de alimentación o segmento minorista.

La modalidad de contratación es presencial en el turno de la tarde. Aquellos interesados favor de enviar CV a [agustina.frances@gdnargentina.com](mailto:agustina.frances@gdnargentina.com), asunto: Analista de Calidad Alimentaria, especificando en el cuerpo del mail el sueldo bruto pretendido.